

Bài 9:
**Giới thiệu phân tích kinh tế
trong thẩm định dự án**

Thẩm định Đầu tư công

Học kỳ Hè
2012

Giảng viên: Nguyễn Xuân Thành

Khác biệt giữa phân tích tài chính và phân tích kinh tế

	Tài chính	Kinh tế
Quan điểm	Những người có quyền lợi trong dự án	Cả nền kinh tế
Lợi ích và chi phí	Ngân lưu thuần túy về tài chính	Giá trị kinh tế điều chỉnh theo giá "mờ", chi phí cơ hội và ngoại tác

Ra quyết định về tính khả thi của dự án

		Phân tích kinh tế	
		+	-
Phân tích tài chính	+	Chấp thuận	Bác bỏ
	-	Bác bỏ	Bác bỏ

Nội dung thẩm định kinh tế: phân tích lợi ích – chi phí kinh tế

- ◆ Xác định lợi ích và chi phí kinh tế
 - ✓ Lợi ích và chi phí kinh tế trực tiếp
 - ♦ Đầu ra dự án và lợi ích tài chính → lợi ích kinh tế
 - ♦ Đầu vào dự án và chi phí tài chính → chi phí kinh tế
 - ✓ Lợi ích và chi phí kinh tế ngoại tác
 - ♦ Ngoại tác tích cực → lợi ích kinh tế
 - ♦ Ngoại tác tiêu cực → chi phí kinh tế
- ◆ Định giá lợi ích và chi phí kinh tế
 - ✓ Giá trị lợi ích và chi phí kinh tế trực tiếp
 - ♦ Ước lượng **giá kinh tế**
 - ♦ Giá trị kinh tế = Lượng × Giá kinh tế
 - ✓ Lợi ích và chi phí kinh tế ngoại tác
 - ♦ Lượng hóa ngoại tác: định dạng mối quan hệ vật lý/kỹ thuật của ngoại tác và tính giá trị theo thị trường hay quy tính
 - ♦ Khi không thể lượng hóa, ngoại tác cần được phân tích định tính

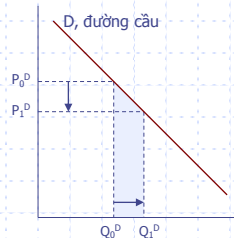
Giá tài chính và giá kinh tế

- ◆ Giá kinh tế có thể khác với giá tài chính và do vậy việc sử dụng giá tài chính làm giá kinh tế để ước tính lợi ích, chi phí kinh tế sẽ không chính xác.
- ◆ Các nguyên nhân làm giá kinh tế khác với giá tài chính:
 - ✓ Thị trường cạnh tranh:
 - ♦ Thị trường cạnh tranh tồn tại nhưng đầu ra/đầu vào của dự án tạo tác động lớn đến thị trường, từ đó ảnh hưởng đến thặng dư của người tiêu dùng/nhà sản xuất.
 - ♦ Lợi ích và chi phí của dự án không có giá trị tiền tệ
 - ✓ Biến dạng của thị trường:
 - ♦ Thuế
 - ♦ Trợ cấp
 - ♦ Kiểm soát giá
 - ♦ Độc quyền
 - ✓ Không tồn tại thị trường

Cơ sở lý thuyết để ước lượng giá kinh tế

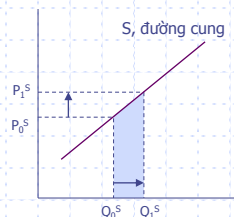
◆ Giá cầu cạnh tranh $\equiv$ Mức sẵn lòng chi trả:

- ✓ Giá cầu cạnh tranh đo lường lợi ích của đơn vị biên mà đối tượng cầu nhận được.



◆ Giá cung cạnh tranh $\equiv$ Chi phí biên:

- ✓ Giá cung cạnh tranh đo lường chi phí cơ hội mà đối tượng cung phải bỏ ra.



Ước lượng giá kinh tế đầu ra của dự án để tính lợi ích

◆ Toàn bộ đầu ra của dự án là để phục vụ nhu cầu mới tăng thêm: tác động tăng thêm

- ✓ Giá kinh tế bằng giá cầu
- ✓ Lợi ích kinh tế là lợi ích tính từ mức sẵn lòng chi trả

◆ Toàn bộ đầu ra của dự án là để thay thế đầu ra của những hoạt động sản xuất cạnh tranh: tác động thay thế

- ✓ Giá kinh tế bằng giá cung
- ✓ Lợi ích kinh tế là chi phí tiết kiệm nguồn lực

◆ Một phần đầu ra của dự án là để phục vụ nhu cầu mới tăng thêm và một phần là để thay thế đầu ra của những hoạt động sản xuất cạnh tranh: cả tác động tăng thêm và thay thế

- ✓ Giá kinh tế bằng bình quân trọng số của giá cầu và giá cung

Ước lượng giá kinh tế đầu vào của dự án để tính chi phí

- ◆ Toàn bộ đầu vào của dự án được mua từ sản xuất mới: tác động tăng thêm
 - ✓ Giá kinh tế bằng giá cung
 - ✓ Chi phí kinh tế là chi phí của việc sản xuất mới
- ◆ Toàn bộ đầu vào của dự án được mua bằng cách từ nguồn đầu vào của sử dụng cạnh tranh: tác động thay thế
 - ✓ Giá kinh tế bằng giá cầu
 - ✓ Chi phí kinh tế là mất mát lợi ích của sử dụng cạnh tranh
- ◆ Một phần đầu vào của dự án được mua từ sản xuất mới và một phần bằng cách từ nguồn đầu vào của sử dụng cạnh tranh: cả tác động tăng thêm và thay thế
 - ✓ Giá kinh tế bằng bình quân trọng số của giá cầu và giá cung